

WEITERBILDUNG, DIE WEITERBRINGT

# FACHSEMINAR: VERHANDLUNGSFÜHRUNG



**Düsseldorf: 07.06.-08.06.2021**

**2 Tage**

Leitung:

Calin-Mihai Isman, ISMAN & Partner

Internationaler Verhandlungsführer und Konfliktlösungsexperte.

Der erfahrene Berater, Trainer und Sprecher wuchs in Rumänien auf, studierte Betriebswirtschaftslehre in Saarbrücken und Mannheim und war 10 Jahre in verschiedenen Führungspositionen tätig.

## WAS ERWARTET MICH?

### InteraktivSeminar „Verhandlungsführung“

Immer wieder stehen Sie in Verhandlung. Mit Geschäftspartnern, Kunden, Kollegen. In verschiedenen Simulationen erlernen Sie Konflikt- und Mediationswissen und ihre Anwendung. Mihai gibt sein Wissen an andere weiter, motiviert Menschen, ihr Bestes zu geben, schlägt direkt anwendbare Lösungen vor und garantiert eine hohe emotionale Beteiligung. Dieses lebendige Seminar vermittelt Ihnen neben den Fachbegriffen, Anwendungstechniken und Expertenwissen auch den Umgang und den Einsatz verschiedener Taktiken, und wie Sie selbst mit Konfliktsituationen umgehen.

Calin-Mihai Isman ist unter anderem Trainer für die IREBS Immobilienakademie. Durchschnittsnote der bisher durchgeführten Kurse zur Verhandlungsführung: 1,1.

Weitere Informationen finden Sie unter [www.irebs-immobilienakademie.de/immobilienseminare](http://www.irebs-immobilienakademie.de/immobilienseminare)

## WORUM GEHT ES?

Zu Beginn des ersten Tages werden die wichtigsten Fachbegriffe der Verhandlungsführung erklärt und erlebbar gemacht. Wichtige Fragen wie beispielsweise: Wie bereite ich mich richtig auf eine Verhandlung vor? Welche Taktiken gibt es und wann wende ich welche Taktik an? Wie stelle ich mein Verhandlungsteam zusammen? Denkheuristiken und ein Begriffs-Update der Fachterminologie werden behandelt.

Am zweiten Tag wird bereits das erlernte Wissen angewendet. Das Thema Anker: Soll ich das erste Angebot machen? Mehrwertstiftende Züge und wie man den Verhandlungsspielraum erweitern kann, ein Verhandlungsdilemma erkennen und die Dokumentation der Verhandlungen sind wichtige Bestandteile.

Der souveräne Umgang mit Konflikten ist das Ziel des Seminars. Konfliktursachen verstehen und analysieren können, Konfliktlösungsmöglichkeiten im Überblick mit jeweiligen Vor- und Nachteilen und Einsatzmöglichkeiten. Nachhaltige Verankerung von Verhandlungskompetenz in Unternehmen – wie es funktioniert und was es zu beachten gibt. Das gesamte vermittelte Wissen wird im Rahmen von mehreren Simulationen angewendet und gemeinsam reflektiert. Das neu Gelernte kann unmittelbar angewendet werden und die gewonnenen Erkenntnisse über sich selbst in die praktischen Phasen des Alltags eingesetzt werden. Alle Teilnehmer müssen an beiden Tagen teilnehmen, um den interaktiven Charakter des Seminars voll auszuschöpfen.

[www.irebs-immobilienakademie.de/immobilienseminare](http://www.irebs-immobilienakademie.de/immobilienseminare)

## WIE VIEL MUSS ICH INVESTIEREN?

Der Seminarpreis beträgt 1.980 Euro zuzüglich gesetzliche Mehrwertsteuer.

Mitglieder von IMMOEBS sowie Mitglieder von IREBS-Core profitieren vom Vorzugspreis in Höhe von 1.780 Euro zuzüglich gesetzliche Mehrwertsteuer.

Im Preis sind die Seminarunterlagen, Pausengetränke sowie Mittagssnacks bereits enthalten.

## WIE MELDE ICH MICH AN?

Zur Anmeldung verwenden Sie bitte unseren Webshop und geben dort Ihre Rechnungs- und Kontaktdaten an unter:

[www.irebs-immobilienakademie.de/shop/seminare/verhandlungsfuehrung](http://www.irebs-immobilienakademie.de/shop/seminare/verhandlungsfuehrung)

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Bestätigung. Die Stornierung (nur schriftlich) ist bis 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn kostenlos möglich, danach wird die Hälfte der Teilnahmegebühr erhoben. Bei Nichterscheinen oder Stornierung am Veranstaltungstag wird die gesamte Teilnahmegebühr fällig. Gern akzeptieren wir ohne weitere Gebühr Ersatzteilnehmer.



## ÜBER UNS

Die IRE|BS Immobilienakademie bietet seit 30 Jahren interdisziplinäre, berufsbegleitende Studiengänge. Die Teilnehmer der Weiterbildungsangebote profitieren von fundierter Markt-, Objekt- und Finanzkompetenz der Dozenten. Die IRE|BS Immobilienakademie ist Teil der IRE|BS International Real Estate Business School, die zur internationalen Spitze akademischer Einrichtungen in der Immobilienwirtschaft gehört.

## JETZT ANMELDEN



IRE|BS Immobilienakademie GmbH  
Barocketage  
Kloster Eberbach  
65346 Eltville  
Telefon: 06723 9950-30  
E-Mail: [anmelden@irebs.de](mailto:anmelden@irebs.de)